



PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

Miejsce pracy: **PlłA**

numer referencyjny: **PH/Plł**

Wymagania bezwzględne:

- doświadczenie na stanowisku handlowym w branży instalacyjnej, pompowej, przemysłowej lub budowlanej
- umiejętność budowania i utrzymywania relacji z klientami
- wysokie umiejętności komunikacyjne i prezentacyjne
- samodzielność i dobra organizacja pracy
- prawo jazdy kategorii B i gotowość do odbywania podróży służbowych

Zakres obowiązków:

- nawiązywanie i utrzymywanie relacji z klientami oraz pozyskiwanie nowych klientów
- prezentacja i sprzedaż produktów oferowanych przez firmę
- analiza potrzeb klientów oraz doradztwo w zakresie wyboru odpowiednich produktów
- monitorowanie rynku i działań konkurencji oraz raportowanie wyników sprzedażowych
- realizacja indywidualnych planów sprzedażowych
- współpraca z przedstawicielami dostawców

Wybranych osobom oferujemy:

- pracę w dynamicznie rozwijającej się sieci hurtowni instalacyjnych, grzewczych i wodociągowych
- umowę o pracę, niezbędne narzędzia pracy, regularne szkolenia
- atrakcyjne warunki zatrudnienia (szczegółowe informacje zostaną przekazane podczas rozmowy rekrutacyjnej)

Aplikuj do nas:

- jeśli interesuje Cię wieloletnie zatrudnienie
- jesteś uczciwy i doceniasz pomoc w rozwoju osobistym

Wyślij dokumenty aplikacyjne na adres e-mail: sekretariat@aquanet.pl w tytule wiadomości prosimy o wpisanie nr referencyjnego ogłoszenia

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi osobami.